

2025年度 総合政策学部 一般選抜 問題訂正

教科・科目	ページ	設問	誤	→	正
外国語 および 数学	20	数学 Ⅳ	1行目 「関数 $f(x)$ と $g(x)$ 」	→	「 x の2次関数 $f(x)$ と 1次関数 $g(x)$ 」

2025年度

慶應義塾大学入学試験問題

総合政策学部

外国語および数学

注意事項 1

1. 試験開始の合図があるまで、この問題冊子を開かないでください。
2. 問題冊子は全部で24ページです。
 - ・ドイツ語Ⅰ（選択）は2ページから5ページです。
 - ・フランス語Ⅰ（選択）は6ページから9ページです。
 - ・英語Ⅰ（選択）は10ページから12ページです。
 - ・英語Ⅱは13ページから16ページです。
 - ・数学Ⅲ～Ⅴは18ページから22ページです。
3. 試験開始の合図とともにすべてのページが揃っているか確認してください。
ページの欠落・重複があった場合には、直ちに監督者に申し出てください。
4. 問題冊子の17ページに「注意事項 2」があります。試験開始後必ず読んでください。
5. ドイツ語Ⅰ・フランス語Ⅰ・英語Ⅰのいずれか1つの言語だけを選択し解答してください。選択した言語を解答用紙の選択問題マーク欄に必ずマークしてください。
マークするのは1つの言語だけです。
6. 英語Ⅱと数学Ⅲ～Ⅴは全員が解答してください。
7. 問題冊子は、試験終了後必ず持ち帰ってください。
8. 受験番号と氏名は、解答用紙の所定の欄に必ず記入してください。
9. 解答用紙の「注意事項」を必ず読んでください。

ドイツ語 I (選択)

I-1 次の会話を読んで [1] - [5] に入る最も適切な語を、それぞれの選択肢から 1 つ選び、その番号を解答欄にマークしなさい。 Lesen Sie das Gespräch und wählen Sie für die Lücken bei [1] - [5] jeweils die passendste Lösung aus.

Professorin: Guten Tag, alle miteinander. Heute möchte ich mit Ihnen über KI-Technologie im Studium diskutieren. Ich sehe, dass einige von Ihnen schon mit Chatbots arbeiten.

[1] _____

Studentin: Meiner Meinung nach sind Chatbots eine großartige Ressource, um schnell Informationen zu finden und um Ideen zu entwickeln. Mir helfen sie dabei, komplizierte Themen besser zu verstehen und meine Seminararbeiten oder meine Präsentationen zu verbessern.

Student: Da stimme ich zu. Der Chatbot ist wie ein persönlicher Assistent.

[2] _____ weil ich viele gute Vorschläge für Wörter oder Ausdrücke bekomme.

Professorin: Das ist interessant zu hören. Aber hat die KI nicht auch Nachteile? Wenn die Studierenden zu viel mit Chatbots arbeiten, können sie vielleicht irgendwann nicht mehr allein Ideen entwickeln und Analysen durchführen.

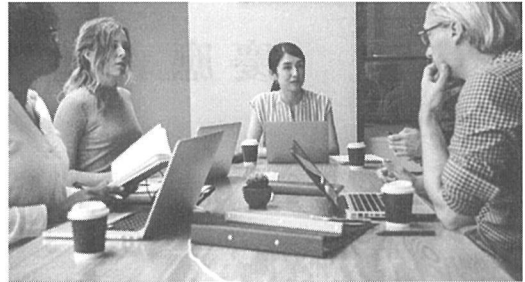
Student: Das sehe ich anders. Der Chatbot macht nicht alle Arbeit für mich. Er ist mehr ein Instrument, das mir hilft und mich inspiriert. [3] _____ welche Informationen oder Vorschläge ich benutze.

Professorin: Das ist ein wichtiger Punkt, aber wie können Sie wissen, dass die Informationen des Chatbot richtig sind?

Studentin: [4] _____ dass die Informationen oft nicht ganz richtig oder stark vereinfacht sind, aber ich denke, es ist die Aufgabe der Studierenden, kritisch zu denken und die Informationen zu kontrollieren. Wir können nicht alles blind akzeptieren, was uns präsentiert wird, sei es von Chatbots oder von anderen Quellen.

Student: Ich bin ganz deiner Meinung. Es ist wichtig, dass wir lernen, wie wir KI-Technologie nutzen können, und dass wir ihre Grenzen und Schwächen verstehen.

Professorin: Gut gesagt. Zusammenfassend würde ich sagen, dass Chatbots und ähnliche KI-Technologien [5] _____. Es liegt an uns, die KI sorgfältig und verantwortungsbewusst zu nutzen.



[1]

1. Meinen Sie Chatbots?
2. Finden Sie das auch?
3. Wo arbeiten Sie denn?
4. Was ist Ihre Meinung dazu?

[2]

1. Ich kann zum Beispiel das Schreiben mit dem Chatbot trainieren,
2. Jetzt brauche ich mehr Zeit für Seminararbeiten,
3. So langsam macht mir das Studium einfach keinen Spaß mehr,
4. Man kann auch gemütlich von zu Hause aus am Unterricht teilnehmen,

[3]

1. Mein Professor weiß genau,
2. Ich habe vergessen,
3. Es ist doch völlig unwichtig,
4. Am Ende entscheide ich,

[4]

1. In Chatbots steht,
2. Es stimmt zwar,
3. In internationalen Medien ist täglich zu lesen,
4. Man kann überhaupt nicht sagen,

[5]

1. im Studium und im Berufsleben keine Rolle spielen sollten.
2. die Studierenden in der Regel nicht interessiert.
3. sowohl Chancen als auch Herausforderungen für das Studium bieten,
4. meistens schlecht funktionieren.

I-2 次の文章を読んで [6] – [10] に入る最も適切な語を、それぞれの選択肢から 1 つ選び、その番号を解答欄にマークしなさい。 Lesen Sie den Text und wählen Sie für die Lücken bei [6] – [10] jeweils die passendste Lösung aus.

Roswitha Hartwig ist [6] 25-jährige Boxerin aus Kassel. Schon als Kind war sie sehr sportlich und liebte es, sich zu bewegen. Mit 14 Jahren [7] sie ihre Liebe für das Boxen, nachdem sie einen Boxkampf im Fernsehen gesehen hatte. Sie war sofort begeistert von der Kraft und dem Willen, den die Boxerinnen im Ring zeigten, und sie entschied, eines Tages professionelle Boxerin zu werden. Roswitha trainierte hart, [8] ihr Ziel zu erreichen. Sie besuchte jeden Tag das Boxstudio und arbeitete an ihrer Technik, Kondition und Kraft. Am Anfang war es nicht einfach, aber sie gab nicht auf. Sie wusste, dass sie viel Disziplin und Ausdauer brauchte, um besser zu werden. Mit 20 Jahren hatte sie ihren ersten professionellen Kampf. Es war ein harter Kampf, [9] Roswitha konnte ihn am Ende gewinnen. Dieser Sieg gab ihr Selbstvertrauen. Seitdem hat sie viele Kämpfe gewonnen. Sie gilt heute als eine der besten Boxerinnen Deutschlands. Neben ihrem Training engagiert sich Roswitha auch für junge Mädchen, die den Boxsport kennenlernen wollen. Sie gibt regelmäßig Boxkurse in Schulen und Sportvereinen und möchte so anderen helfen, [10] Träume zu verwirklichen. Roswitha ist nicht nur eine starke Kämpferin im Ring, sondern auch ein Vorbild für viele junge Menschen. Ihr Motto lautet: „Gib niemals auf, egal wie schwer es ist.“



[6] 1. die 2. der 3. einer 4. eine	[7] 1. entdeckten 2. entdeckte 3. entdecken 4. gedeckt	[8] 1. um 2. statt 3. damit 4. wie	[9] 1. oder 2. aber 3. dann 4. denn	[10] 1. sein 2. unsere 3. ihre 4. alles
--	--	--	---	---

I-3 次の記事を読んで [11] – [15] について、最も適切なものを1つ選び、その番号を解答欄にマークしなさい。 Lesen Sie den Artikel und wählen Sie bei [11] – [15] jeweils die passendste Antwort aus.

Das Museum für Geschichte in Bonn heißt „Haus der Geschichte“. Es ist eines der wichtigsten Museen in Deutschland. Das Museum wurde 1994 eröffnet und zeigt die Geschichte Deutschlands nach dem Zweiten Weltkrieg. Bonn war bis 1990 Hauptstadt der Bundesrepublik Deutschland und hat deshalb eine besondere historische Bedeutung.

Im Museum gibt es viele Ausstellungen. Man kann Fotos, Filme, Texte und viele Gegenstände sehen. Diese Dinge zeigen das Leben der Menschen in Deutschland in den letzten 80 Jahren. Besonders wichtig sind Themen wie der Kalte Krieg, der Mauerbau und der Fall der Berliner Mauer.

Ein Höhepunkt im Museum ist ein originaler Teil der Berliner Mauer. Es gibt auch alte Autos, Uniformen und Möbel aus der Zeit nach dem Krieg. Man kann sehen, wie die Menschen damals lebten und arbeiteten. Besonders interessant sind die vielen politischen Plakate und Reden, die gezeigt werden.

Die Besucherinnen und Besucher des Museums können aus den zahlreichen interaktiven Angeboten das auswählen, was sie interessiert. Sie können zum Beispiel Filme ansehen, in denen Zeitzeugen über ihr Leben erzählen, oder selbst mit digitalen Medien arbeiten und die Geschichte entdecken.

Das „Haus der Geschichte“ ist für alle Besucher kostenlos. Es gibt Führungen für Gruppen und auch spezielle Angebote für Kinder und Jugendliche. Viele Schulklassen besuchen das Museum, um mehr über die deutsche Geschichte zu lernen.

Das Museum ist ein spannender Ort für alle, die mehr über die Geschichte Deutschlands erfahren wollen. Es ist modern, informativ und leicht verständlich.



[11] Was ist das „Haus der Geschichte“ in Bonn?

1. Ein historisches Museum.
2. Ein Militärmuseum.
3. Ein Konferenz- und Dokumentationszentrum.
4. Ein Treffpunkt für junge Menschen.

[12] Was zeigt das „Haus der Geschichte“?

1. Es zeigt die Realität von Menschen im 19. Jahrhundert.
2. Es zeigt die Geschichte Bonns nach 1945.
3. Es zeigt die Museumskultur des 20. Jahrhunderts.
4. Es zeigt das Leben in Deutschland nach dem Zweiten Weltkrieg.

[13] Was kann man dort sehen?

1. Die gesamte Berliner Mauer.
2. Uniformen von deutschen Fabrikarbeitern.
3. Dinge aus dem Alltag der Menschen.
4. Poster von Politikern.

[14] Welche besonderen Angebote gibt es?

1. Man kann mit Zeitzeugen sprechen.
2. Man kann interaktiv mit Medien arbeiten.
3. Man kann in einem Film mitspielen.
4. Man kann versuchen, Geschichte zu digitalisieren.

[15] Wie sind die Eintrittspreise im „Haus der Geschichte“?

1. Kinder und Jugendliche bezahlen einen speziellen Preis.
2. Die Kosten werden per Lotterie entschieden.
3. Der Eintritt ist frei für alle.
4. Das Museum ist relativ günstig.

フランス語 I (選択)

1. それぞれの文の内容に合うように、もっとも適切なものを選び、その番号を解答欄[16]から[20]にマークしなさい。

[16] - On se donne rendez-vous à 9 heures devant la poste. Ça te (1. regarde 2. voit 3. fait 4. va) ?
- Parfait !

[17] - Excusez-moi, pourriez-vous m'indiquer (1. comment 2. pourquoi 3. où 4. quand) je dois signer dans ce document ?

[18] - (1. Je suis désolé 2. Je vous remercie 3. Je suis sûr 4. Je vous en prie), je n'ai pas entendu ce que vous avez dit.

[19] - Il est important que (1. tout le monde 2. personne 3. vous 4. tous) participe à cette réunion pour discuter des prochaines étapes du projet.

[20] « C'est un excellent concert mais la salle n'est pas terrible »

[20] Dans cette phrase, que signifie « la salle n'est pas terrible » ?

1. La salle est adéquate.
2. La salle est inadaptée.
3. Le concert est en plein air.
4. Le public est trop bruyant.

2. それぞれの資料をよく読み、質問に対する正しい答えを選んで、その番号を解答欄[21]から[25]にマークしなさい。

Grille des programmes : Arte	
05h30	<u>Coco Chanel : Une vie de légende</u>
1h30min	Documentaire
07h00	<u>Plongée au coeur du delta du Congo</u>
35min	Série documentaire
07h35	<u>Australie, le street art s'invite sur les silos</u>
55min	Magazine
08h30	<u>Venezuela, chasseurs de mygales</u>
50min	Documentaire

[21]

[21] À quelle heure peut-on voir une émission sur un pays francophone ?

1. 1h30 2. 07h00 3. 07h35 4. 08h30

[22] Quel est l'objet de ce document ?

1. Inviter à une soirée culturelle pour les enseignants.
2. Encourager la participation à une conférence sur l'éducation.
3. Organiser un concours pour les enseignants des régions rurales.
4. Proposer une réunion pour discuter des problèmes financiers des écoles.

Chers membres,

[22]

Nous sommes heureux de vous convier à la conférence annuelle de l'association Éducation pour tous qui aura lieu le **samedi 22 novembre à 18h** au Centre Culturel.

Au programme :

- Conférenciers experts en éducation
- Témoignages d'enseignants et d'élèves
- Table ronde sur les initiatives locales

Votre présence et vos idées seront précieuses pour faire avancer cette cause.

[23]

著作権の関係により非公開

[23] De quoi nous informe cette annonce ?

1. Les enfants qui s'intéressent à l'écologie peuvent remettre une affiche pour ce concours.
2. Tous les étudiants qui se soucient de l'environnement naturel ont le droit de participer au concours.
3. Les participants sont invités à peindre un paysage naturel sur leur affiche.
4. Il faut envoyer une affiche pendant la semaine du développement durable.

[24] Pourquoi l'huile d'olive extra vierge est-elle souvent appelée « or liquide » ?

1. Parce qu'elle est de couleur dorée.
2. Parce qu'elle est utilisée comme remède naturel pour la peau.
3. Parce qu'elle a de nombreux avantages pour la santé.
4. Parce qu'elle est très rare et difficile à produire.

LES SECRETS ET VERTUS DE L'HUILE D'OLIVE : UN TRÉSOR MÉDITERRANÉEN

[24]

HISTOIRE-CULTURE-VARIETES-CUISINE-DIETETIQUE

Découvrez les incroyables bienfaits de l'huile d'olive, cet *or liquide* utilisé depuis des siècles pour ses bienfaits exceptionnelles. Ce livre vous emmène dans un voyage au cœur de la Méditerranée, pour comprendre pourquoi l'huile d'olive est bien plus qu'un simple ingrédient de cuisine.

Apprenez à utiliser cet élixir pour améliorer votre santé et explorez également des recettes simples qui mettent en valeur son goût unique et ses qualités nutritives.



Éditions Médinutri

Découvrez la liste des pharmacies de garde de Colmar et ses environs pendant cette semaine.

[25]

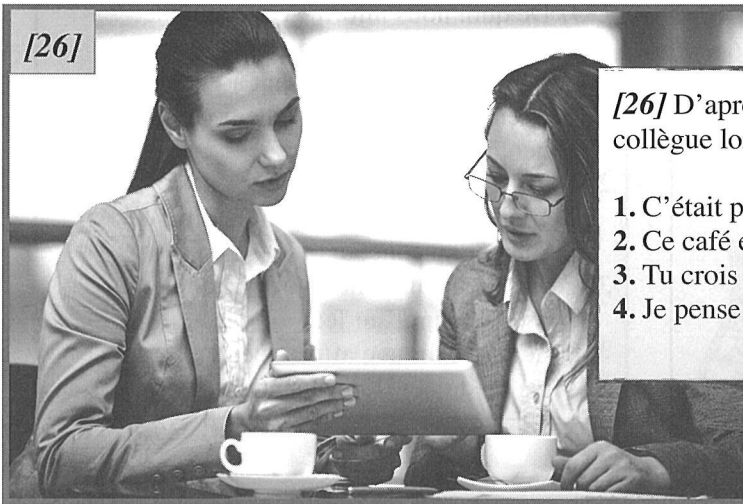


- **Pharmacie Centrale**, 25 rue de la Paix, ouverte 24h/24.
- **Pharmacie du Marché**, 10 place du Marché, ouverte de 10h à minuit.
- **Pharmacie des Lilas**, 5 avenue des Lilas, ouverte de 18h à 22h.
- **Pharmacie de la République**, 12 boulevard de la République, ouverte de 20h à 23h.

[25] Quelle pharmacie est ouverte très tôt le matin ?

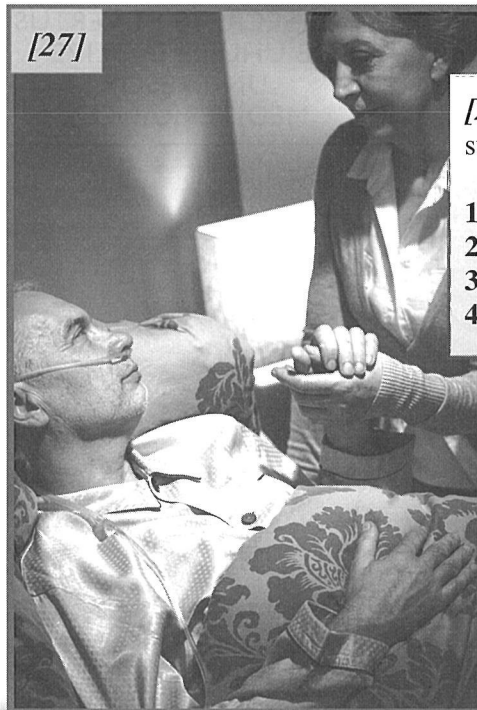
1. Pharmacie Centrale.
2. Pharmacie du Marché.
3. Pharmacie de la République
4. Toutes les pharmacies mentionnées.

3. それぞれの写真をよく見て、そこに示されている日常の場面をあらわすもっとも自然な選択肢を選び、その番号を解答欄[26]から[30]にマークしなさい。



[26] D'après vous, que dit la femme à gauche à sa collègue lors de cette réunion de travail ?

1. C'était pas mal comme film, allons déjeuner !
2. Ce café est vraiment excellent, n'est-ce pas ?
3. Tu crois que cette tablette peut remonter le temps ?
4. Je pense que nous devrions revoir ces chiffres.

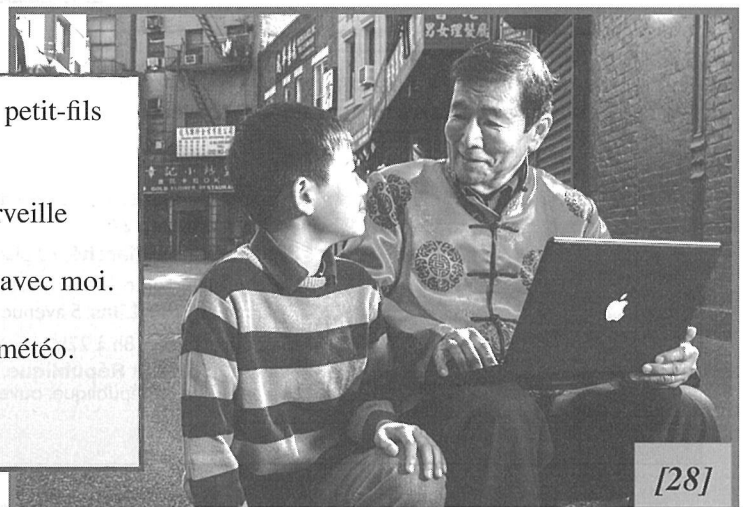


[27] À votre avis, que dit cette femme à son mari malade sur l'image ?

1. Tu n'es pas seul, tu peux compter sur moi.
2. Je vais appeler les pompiers tout de suite.
3. Tu veux que je t'allume une cigarette ?
4. Surtout, ne te repose pas !

[28] Selon vous, que dit l'homme âgé à son petit-fils dans cette situation ?

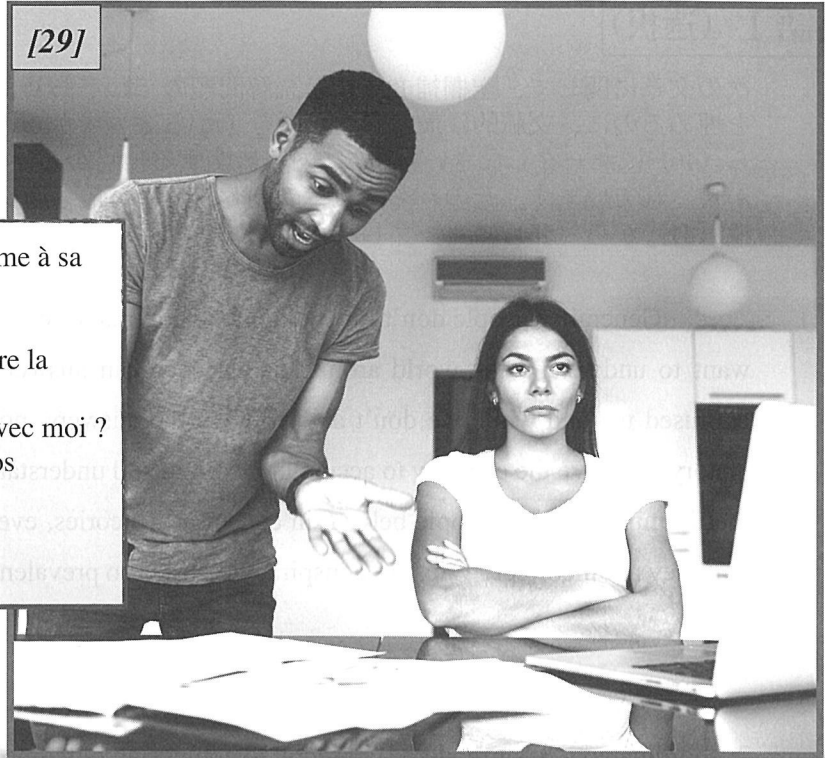
1. Quand j'étais jeune, on n'avait pas de merveille technologique comme celle-ci.
2. Tu devrais aller jouer au lieu de rester ici avec moi.
3. Cet ordinateur peut prédire l'avenir.
4. Avec ce programme, je peux contrôler la météo.



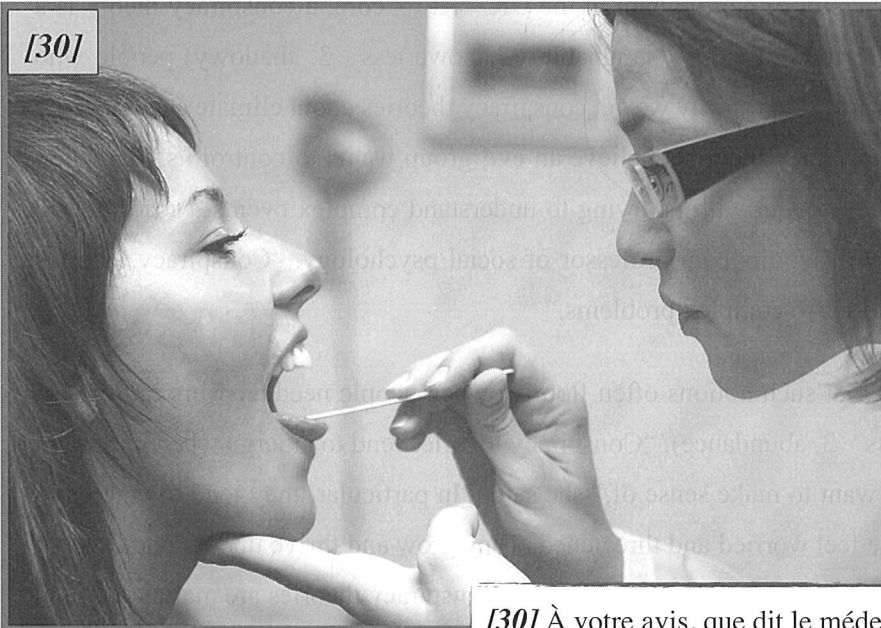
[29]

[29] D'après vous, que dit cet homme à sa femme dans cette situation ?

1. À ce rythme, il nous faudra vendre la maison !
2. Pourquoi ne veux-tu pas parler avec moi ?
3. Je pense que tout va bien avec nos finances.
4. Nous devrions acheter un nouvel ordinateur.



[30]



[30] À votre avis, que dit le médecin à la patiente pendant cet examen ?

1. Votre température est trop élevée, reposez-vous !
2. Vous devez boire de l'alcool trois fois par jour.
3. Je pense que vous avez besoin d'une opération à l'oreille gauche.
4. Ouvrez bien la bouche, je vais vérifier votre gorge.

英語 I (選択)

次の文章に関して、空欄補充問題と読解問題の二つがあります。まず、[31]から[40]の空所を埋めるのに、文脈的に最も適切な語を 1 から 3 の中から選び、その番号を解答欄 (31) から (40) にマークしなさい。次に、内容に関する[41]から[45]の設問には、1 から 4 の選択肢が付されています。そのうち、文章の内容からみて最も適切なものを選び、その番号を解答欄 (41) から (45) にマークしなさい。

- 1 Generally, people don't like being unable to make sense of things; we are curious, and we want to understand the world around us. Science can answer many of the questions that once confused us, and while we don't always have the answers, now, more than at any point in our history, we have the capacity to accurately explain and understand all manner of phenomena. With that in mind, why do people believe in conspiracy theories, even when there is evidence to show that they are incorrect? Why are conspiracy theories so prevalent today—and what is a conspiracy theory?
- 2 “A conspiracy theory is a belief that two or more actors have [31](1. quarreled
2. coordinated 3. surrendered) in secret to achieve an outcome, and that exposing this conspiracy is of public interest,” Karen Douglas, a professor of social psychology at the University of Kent in the UK, told me in an email. This interpretation is supported by Hugo Drochon, a professor of political theory at the University of Nottingham in the UK. “At its core, a conspiracy theory is a belief that there is a small group of [32](1. laughable 2. powerless 3. shadowy) people who control everything in the world. This is why we get conspiracy theories about climate change being fake news. It's because conspiracy theorists believe an evil group wants to control us,” Drochon told me. Conspiracy theories “begin with us trying to understand complex events,” according to Daniel Jolley, a University of Nottingham professor of social psychology. “Conspiracy theories arguably offer simple solutions to complex problems.”
- 3 Douglas suggested that such notions often flourish when people need answers in times of [33](1. normalcy 2. stress 3. abundance). “Conspiracy theories tend to emerge when important things happen that people want to make sense of,” she said. “In particular, they tend to emerge in times of crisis when people feel worried and threatened. They grow and thrive under conditions of uncertainty.” Douglas added that “it is difficult to argue all conspiracy theories are malicious,” and said that often conspiracy theories [34](1. stem 2. escape 3. take) from people wanting to try to make sense of difficult situations.
- 4 In terms of what makes a theory spread, Jolley explained that several elements need to be in [35](1. place 2. doubt 3. range). “The event or overarching issue needs to be significant, the conspirators need to be realistic (i.e., a tightly formed group), and the ground needs to be fertile.”

Simply put: a conspiracy theory needs to appeal directly to people who will be willing to believe it, at a time when they're likely to believe it, and there needs to be a group to blame. "Take COVID-19 as an example," Jolley continued. "It is a significant event that people are trying to understand. The ground was fertile because COVID [36](1. bred 2. imitated 3. soothed) feelings of uncertainty and anxiety. These aspects meant conspiracy theories grew and thrived."

5 So, what distinguishes a conspiracy theorist from someone who is merely [37](1. stoic 2. platonic 3. skeptical)? "The difference for conspiracy theorists is that no amount of new information will challenge the core belief," Drochon said. But why do people [38](1. shoot down 2. break up 3. fall for) certain conspiracy theories? "We desire to feel in control, feel certain, and feel close to those similar to us, and a conspiracy theory can enable this," Jolley said.

6 Are there certain groups of people who are more likely to believe in conspiracy theories? "You'll find conspiracy theorists across all [39](1. goals 2. walks 3. celebrations) of life, but there are some who are more susceptible," Drochon said. "It's about exclusion, or a feeling of exclusion; maybe not having a job or being single, for example," he added.

7 According to Douglas, we all have the potential to believe in conspiracy theories if the conditions are right. "Research suggests people are attracted to conspiracy theories when one or more [40](1. financial 2. psychological 3. biological) needs are frustrated. The first of these needs is epistemic—related to the need to know the truth and have clarity and certainty. The other needs are existential, which are related to the need to feel safe and to have some control over things that are happening, and social, related to the need to maintain our self-esteem." Because of this, no one is entirely free from the lure of a conspiracy theory.

—Based on Phelan, J. (2022). "Why do people believe in conspiracy theories?" *Live Science*.

WEB公開にあたり下記出典を追記しました。

Joe Phelan. (July 3, 2022). *Why do people believe in conspiracy theories?* Live Science.
Live Science: Future Publishing Ltd

[41] Which of the following best summarizes the problem proposed by the author in paragraph 1?

1. The scientific method can be used to find facts that prove or disprove conspiracy theories.
2. Despite the ability of science to clarify our world, many people still accept conspiracy theories.
3. Because science cannot explain some phenomena, people inevitably resort to conspiracy theories.
4. The definition of “conspiracy theory” is vague and must be refined before examining other issues.

[42] According to Jolley and Douglas, conspiracy theories can arise when

1. people try to comprehend difficult or worrying issues.
2. only a few individuals have power over everything.
3. large organizations cooperate to implement secret plans.
4. idealists attempt to expose corruption to the public.

[43] Which of the following is *not* one of the conditions for conspiracy theories to spread described in paragraph 4?

1. The theory accuses specific people or organizations.
2. The theory addresses an issue of importance.
3. The theory appears at the right time and place.
4. The theory explains something that science cannot.

[44] According to Drochon, what are two characteristics of people who believe conspiracy theories?

1. inflexibility, self-esteem
2. inflexibility, isolation
3. independence, isolation
4. independence, self-esteem

[45] According to Douglas what can we probably say regarding belief in conspiracy theories?

1. Even quite intelligent people may be attracted to conspiracy theories in certain situations.
2. Humans need knowledge, safety, and self-image, which conspiracy theories cannot provide.
3. Belief in conspiracy theories is usually the result of overuse of social networking sites.
4. Without more research it is impossible to say who will or will not accept conspiracy theories.

英語Ⅱ

次の文章に関して、空欄補充問題と読解問題の二つがあります。まず、[46]から[55]の空所を埋めるのに、文脈的に最も適切な語を 1 から 3 の中から選び、その番号を解答欄 (46) から (55) にマークしなさい。次に、内容に関する[56]から[60]の設問には、1 から 4 の選択肢が付されています。そのうち、文章の内容からみて最も適切なものを選び、その番号を解答欄 (56) から (60) にマークしなさい。

- 1 In a business negotiation, two polar-opposite errors are common: reaching agreement when it wouldn't be wise to do so, and walking away from a mutually beneficial outcome. How can you avoid these traps? One way is through careful preparation that includes an analysis of the ZOPA, or zone of possible agreement in business negotiations.

- 2 The “agreement trap” describes the [46](1. tendency 2. urgency 3. privacy) to agree to a deal that is inferior to your BATNA, or best alternative to a negotiated agreement. That is, we sometimes reach agreement even though a significantly better deal is available to us elsewhere. Negotiators can fall victim to the agreement trap for a number of reasons, according to researchers Taya R. Cohen (Carnegie Mellon University), Geoffrey J. Leonardelli (University of Toronto), and Leigh Thompson (Northwestern University). First, one party may successfully hide the fact that a proposed deal would not be in the other party's best interest. For example, a contractor might attempt to significantly [47](1. overcharge 2. overcome 3. overrun) a homeowner when bidding for a renovation project. Second, parties may be reluctant to walk away from an inferior deal due to the significant time, money, and energy they've invested in the negotiation process. This phenomenon, known as escalation of commitment, was first identified by the University of California at Berkeley professor Barry M. Staw. Because past negotiation costs cannot be recovered, we shouldn't consider them when deciding [48](1. whether 2. whom 3. why) to commit further in a negotiation, economists tell us. Yet abundant research suggests that we will be driven to try to recover our losses. Third, a desire to strengthen the relationship and please the other party may prevent us from recognizing that it's time to walk away, according to Cohen and her team.

- 3 What causes negotiators to walk away from deals that are superior to what they could achieve elsewhere? This error tends to be [49](1. detached from 2. rooted in 3. stabilized by) a phenomenon that Harvard Business School professor Max H. Bazerman calls the mythical fixed pie of negotiation. We often believe that in distributive negotiation, there is only a limited amount of resources to share, so one person wins and the other loses. While this is true sometimes, like when people are deciding on a price in a market, it doesn't happen very often. [50](1. Therefore 2. However 3. Hereafter), in most business negotiations, many more issues than price are involved, such as delivery, service, financing, bonuses, timing, and relationships.

4 Negotiators fall victim to the mythical fixed pie mindset when they fail to recognize that they have the ability to make tradeoffs across issues. That is, one party could compromise on an issue they value less in exchange for a concession from the other party on an issue they value more. Avoiding these twin [51](1. proposals 2. peaks 3. perils)—either accepting a weak deal or walking away from a great one—begins with thorough preparation for negotiation, including reaching an accurate understanding of the ZOPA in business.

5 Your ZOPA analysis should begin with a consideration of your best alternative to a negotiated agreement, or BATNA, write Roger Fisher, William Ury, and Bruce Patton in their essential negotiation text, *Getting to Yes: Negotiating Agreement Without Giving In*. Your BATNA is the course of [52](1. action 2. time 3. classes) you would take if you do not reach agreement in the current negotiation. For instance, if you decide not to accept less than \$70,000 per year for a particular job offer, your BATNA (if you cannot negotiate this salary) might be to accept a different job, to look harder for other opportunities, or to go back to school. Your BATNA is “the only standard which can you both from agreeing to terms that are too unfavorable and from rejecting terms it would be in your interest to .,” according to Fisher, Ury, and Patton.

6 In addition, it’s important to analyze the other party’s BATNA. By exploring the other party’s alternatives—whether through research or by asking them questions directly—you can gain a realistic sense of what to expect from the negotiation. BATNA analysis helps you [53](1. omit 2. determine 3. neglect) each party’s **reservation point**, or walk away point, in your negotiation. If there is a set of resolutions that both parties would prefer over the impasse, then a ZOPA exists, and it would be best for you to reach a settlement. [54](1. For example 2. Furthermore 3. Nevertheless), if a job candidate would accept an offer between \$70,000 - \$80,000 per year, and an organization is willing to pay between \$65,000 - \$75,000, then a ZOPA of \$70,000 - \$75,000 exists. (Issues other than price can and should be incorporated into the ZOPA as well, such as vacation time and work assignments.)

7 If, by contrast, there is no [55](1. overlap 2. conflict 3. gap) between the two (or more) parties’ reservation points—for example, if the job candidate will accept no less than \$70,000, and the organization will pay no more than \$65,000, then no ZOPA exists, and both sides would be better off pursuing their BATNAs. Through a rational analysis of the ZOPA in business negotiations, you will be better equipped to avoid the traps of reaching an agreement for agreement’s sake and viewing the negotiation as a pie to be divided.

—Based on Shonk, K. (2024). “How to find the ZOPA in business negotiations,” *Program on Negotiation, Harvard Law School*.

[56] Which of the following reasons is *not* mentioned by the author as a cause for negotiators falling into the agreement trap?

1. As a result of the considerable investment put into the negotiation process, parties might be hesitant to abandon the deal.
2. A desire to quickly finalize negotiations might lead to a party accepting terms that are less than ideal as speed overshadows consideration.
3. One side might intentionally withhold information from the other party, knowing that the suggested agreement would actually be disadvantageous to them.
4. Because people want to deepen connections and make others happy, it is difficult for them to leave a negotiation.

[57] Which of the examples below best illustrates distributive negotiation mentioned in paragraph 3?

1. The general working conditions of a job contract
2. The exact amount a buyer will pay for a used car
3. The specifics of a buyer/supplier contract
4. The details of an international trade agreement

[58] Select the most suitable words to fill in the blanks labeled A and B in paragraph 5.

1. [A] protect [B] accept
2. [A] distract [B] negotiate
3. [A] exclude [B] overlook
4. [A] prevent [B] reject

[59] Which of the following definitions most accurately describes the term 'reservation point' as used in paragraph 6?

1. The average number of concessions or trade-offs that a negotiator plans to make during the negotiation to ensure a constructive process
2. The total amount of time a negotiator is prepared to invest in the negotiation process before deciding to conclude the discussions
3. The maximum value or outcome that a negotiator hopes to achieve in a deal, aiming to secure the best terms possible
4. The lowest acceptable value or condition a negotiator will agree to before deciding to reject the deal and look for other options

[60] Which of the following best matches the author's final argument?

1. Understanding the ZOPA helps everyone feel happy with the deal, instead of trying to end the negotiation quickly.
2. Knowing the ZOPA makes sure that each side gets a fair share, but doesn't just stop deals in order to finish the process of negotiation.
3. Considering the ZOPA helps negotiators avoid giving up too much and stops them from seeing negotiation as a simple division of resources.
4. Thinking about the ZOPA is good for getting the most out of a deal, and it stops the risk of taking a deal just for the sake of splitting resources.

注 意 事 項 2

問題冊子に数字の入った があります。それらの数字は解答用紙の解答欄の番号をあらわしています。対応する番号の解答欄の 0 から 9 までの数字または - (マイナスの符号) をマークしてください。

 が 2 個以上つながったとき、数は右詰めで入れ、左の余った空欄には 0 を入れてください。負の数の場合には、マイナスの符号を先頭の に入れてください。また、小数点以下がある場合には、左詰めで入れ、右の余った空欄には 0 を入れてください。

$$\begin{array}{ll}
 \text{(例)} \quad 12 \longrightarrow \begin{array}{|c|c|c|} \hline 0 & 1 & 2 \\ \hline \end{array} & -3 \longrightarrow \begin{array}{|c|c|c|} \hline - & 0 & 3 \\ \hline \end{array} \\
 1.4 \longrightarrow \begin{array}{|c|c|c|} \hline 0 & 0 & 1 \\ \hline \end{array} . \begin{array}{|c|c|} \hline 4 & 0 \\ \hline \end{array} & -5 \longrightarrow \begin{array}{|c|c|c|} \hline - & 0 & 5 \\ \hline \end{array} . \begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 0 \\ \hline \end{array}
 \end{array}$$

分数は約分した形で解答してください。マイナスの符号は分母には使えません。

$$\text{(例)} \quad \frac{4}{8} \longrightarrow \frac{1}{2} \longrightarrow \frac{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 1 \\ \hline \end{array}}{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 2 \\ \hline \end{array}} \quad -\frac{6}{9} \longrightarrow -\frac{2}{3} \longrightarrow \frac{\begin{array}{|c|c|} \hline - & 2 \\ \hline \end{array}}{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 3 \\ \hline \end{array}}$$

ルート記号の中は平方因子を含まない形で解答してください。

$$\begin{array}{ll}
 \text{(例)} \quad \sqrt{50} \longrightarrow \begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 5 \\ \hline \end{array} \sqrt{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 2 \\ \hline \end{array}} & -\sqrt{24} \longrightarrow \begin{array}{|c|c|} \hline - & 2 \\ \hline \end{array} \sqrt{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 6 \\ \hline \end{array}} \\
 \sqrt{13} \longrightarrow \begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 1 \\ \hline \end{array} \sqrt{\begin{array}{|c|c|} \hline 1 & 3 \\ \hline \end{array}} & -\frac{\sqrt{18}}{6} \longrightarrow \frac{\begin{array}{|c|c|} \hline - & 1 \\ \hline \end{array} \sqrt{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 2 \\ \hline \end{array}}}{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 2 \\ \hline \end{array}}
 \end{array}$$

数式については、つぎの例のようにしてください。分数式は約分した形で解答してください。

$$\begin{array}{ll}
 \text{(例)} \quad \sqrt{12a} \longrightarrow \begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 2 \\ \hline \end{array} \sqrt{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 3 \\ \hline \end{array}} a \\
 -a^2 - 5 \longrightarrow \begin{array}{|c|c|} \hline - & 1 \\ \hline \end{array} a^2 + \begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 0 \\ \hline \end{array} a + \begin{array}{|c|c|} \hline - & 5 \\ \hline \end{array} \\
 \frac{4a}{2a-2} \longrightarrow \frac{-2a}{1-a} \longrightarrow \frac{\begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 0 \\ \hline \end{array} + \begin{array}{|c|c|} \hline - & 2 \\ \hline \end{array} a}{1 - \begin{array}{|c|c|} \hline 0 & 1 \\ \hline \end{array} a}
 \end{array}$$

選択肢の番号を選ぶ問題では、最も適切な選択肢を 1 つだけ選んでください。また、同じ選択肢を複数回選んでもかまいません。

数学の解答は解答用紙の解答欄 (61)～(120) にマークしてください。

数学Ⅲ

立方体の各面に色を塗る方法を考える。ただし、立方体を回転して一致する塗り方は同じとみなす。各面には 1 色しか塗らないものとする。

(1) 赤，青，緑，黄，白，黒の 6 色をすべて使って塗る方法は

(61)	(62)	(63)
------	------	------

 通りある。

(2) 赤，青，緑，黄，紫，茶，白，黒の 8 色から異なる 6 色を選び，その 6 色をすべて使って塗る方法は

(64)	(65)	(66)
------	------	------

 通りある。

(3) 白と黒の 2 色をすべて使って塗る方法は

(67)	(68)	(69)
------	------	------

 通りある。

(4) 赤，青，黄，白，黒の 5 色をすべて使い，隣り合う面の色が異なるように塗る方法は

(70)	(71)	(72)
------	------	------

 通りある。

(5) 6 面のうち 2 面を赤で塗り，青，黄，白，黒の 4 色をすべて使って残り 4 面を塗る方法は

(73)	(74)	(75)
------	------	------

 通りある。

(計算用紙)

数学Ⅳ

実数 a, b, c に対して、関数 $f(x)$ と $g(x)$ は次の等式を満たしている.

$$f(x) - \int_0^x (3t^2 + 2t) g'(t) dt = 3x^3 + ax^2 + bx + 1$$

$$g(x) + 6 \int_1^x t f'(t) dt = 8x^3 - 21x^2 + cx + 20$$

このとき

$$f(x) = \boxed{\begin{smallmatrix} (76) \\ (77) \end{smallmatrix}} x^2 + \boxed{\begin{smallmatrix} (78) \\ (79) \end{smallmatrix}} x + \boxed{\begin{smallmatrix} (80) \\ (81) \end{smallmatrix}}$$

$$g(x) = \boxed{\begin{smallmatrix} (82) \\ (83) \end{smallmatrix}} x + \boxed{\begin{smallmatrix} (84) \\ (85) \end{smallmatrix}}$$

であり、 $a = \boxed{\begin{smallmatrix} (86) \\ (87) \end{smallmatrix}}$, $b = \boxed{\begin{smallmatrix} (88) \\ (89) \end{smallmatrix}}$, $c = \boxed{\begin{smallmatrix} (90) \\ (91) \end{smallmatrix}}$ である.

また、 xy 平面上で、曲線 $y = f(x)$ と直線 $y = g(x)$ によって囲まれた図形の面積は $\frac{\boxed{\begin{smallmatrix} (92) \\ (93) \end{smallmatrix}}}{\boxed{\begin{smallmatrix} (94) \\ (95) \end{smallmatrix}}}$ である.

(計算用紙)

数学V

日本のジャンケンには、石 (グー)、はさみ (チョキ)、紙 (パー) の 3 種類のどれかを出して勝ち負けを決めるゲームだが、フランスのジャンケンには、石 (ピエール)、井戸 (ピュイ)、木の葉 (フェイク)、はさみ (シゾー) の 4 種類のどれかの手を出して勝ち負けを決める。

石とはさみでは、はさみを切れなくする石が勝ち、はさみが負ける。はさみと木の葉では、木の葉を切るはさみが勝ち、木の葉が負ける。石とはさみは井戸に落ちるので、井戸は石とはさみに勝ち、石とはさみは井戸に負ける。木の葉は、石を包み井戸をふさぐことができるので石と井戸に勝ち、石と井戸は木の葉に負ける。また、同じ手の場合にはあいことなり引き分けとなる。

いま、A 君と B 君がフランスのジャンケンで勝ち負けを決めようとしているが、フランスのジャンケンの場合には出す手の戦略をいくつか考えることができる。

(戦略 1) 石、井戸、木の葉、はさみを $\frac{1}{4}$ ずつの確率で出す。

(戦略 2) 井戸と木の葉の両方に負ける石を出さずに、井戸、木の葉、はさみを $\frac{1}{3}$ ずつの確率で出す。

(戦略 3) 石と井戸の両方に負けるはさみを出さずに、石、井戸、木の葉を $\frac{1}{3}$ ずつの確率で出す。

(戦略 4) 2 つの手に負ける石とはさみを出さずに、井戸と木の葉を $\frac{1}{2}$ ずつの確率で出す。

(1) A 君が戦略 2 で手を出し、B 君が戦略 1 で手を出すとき、1 回のジャンケンで A 君が勝つ確率は

$$\frac{\begin{array}{|c|c|} \hline (96) & (97) \\ \hline \end{array}}{\begin{array}{|c|c|} \hline (98) & (99) \\ \hline \end{array}} \text{ で、B 君が勝つ確率は } \frac{\begin{array}{|c|c|} \hline (100) & (101) \\ \hline \end{array}}{\begin{array}{|c|c|} \hline (102) & (103) \\ \hline \end{array}} \text{ である。}$$

(2) A 君が戦略 4 で手を出し、B 君が戦略 3 で手を出すとき、1 回のジャンケンで A 君が勝つ確率は

$$\frac{\begin{array}{|c|c|} \hline (104) & (105) \\ \hline \end{array}}{\begin{array}{|c|c|} \hline (106) & (107) \\ \hline \end{array}} \text{ で、B 君が勝つ確率は } \frac{\begin{array}{|c|c|} \hline (108) & (109) \\ \hline \end{array}}{\begin{array}{|c|c|} \hline (110) & (111) \\ \hline \end{array}} \text{ である。}$$

(3) B 君が戦略 1 で手を出すとき、A 君は 4 つの戦略のうち戦略 $\boxed{(112)}$ を選べば、1 回のジャンケンで

A 君の勝つ確率が $\frac{\begin{array}{|c|c|} \hline (113) & (114) \\ \hline \end{array}}{\begin{array}{|c|c|} \hline (115) & (116) \\ \hline \end{array}}$ で、B 君が勝つ確率が $\frac{\begin{array}{|c|c|} \hline (117) & (118) \\ \hline \end{array}}{\begin{array}{|c|c|} \hline (119) & (120) \\ \hline \end{array}}$ となり、A 君の勝つ確率と B 君の勝つ確率の比 (引き分けは考えずに A 君の勝つ確率を B 君の勝つ確率で割ったもの) を最も大きくすることができる。

(計算用紙)

総

(計算用紙)